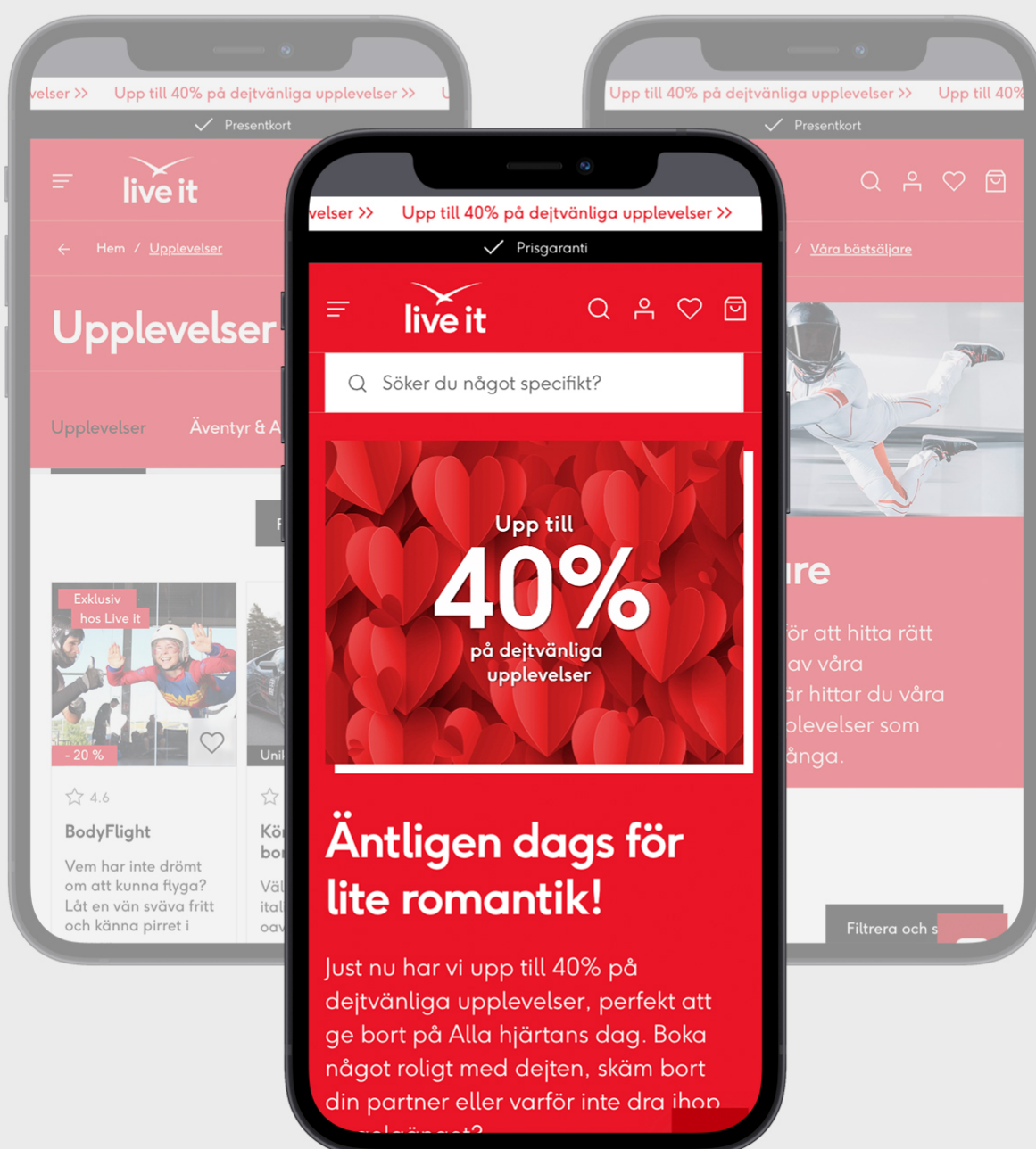


Litium AB (publ)

Årsredovisning 2022

Mars 2023



Innehåll

Om Litium	3
Väsentliga händelser under 2022	4
Vd har ordet.....	5
Litiums erbjudande	6
Aktien och ägare.....	9
Bolagsstyrning	11
Förvaltningsberättelse.....	20
Eget kapital.....	23
Resultaträkning	24
Balansräkning	25
Kassaflödesanalys	27
Noter	28
Revisionsberättelse	35

Om Litium

Litium AB (publ) är en av Nordens ledande aktörer inom digital handel. Vi hjälper företag inom B2B och B2C att accelerera sin försäljning, snabbt skala upp sin verksamhet, nå nya marknader och samtidigt skapa marknadsledande kundupplevelser online. Vi gör det genom att erbjuda en skalbar och molnbaserad e-handelsplattform som är byggd för tillväxt. Våra kunder som Lindex, Tingstad och Jollyroom, omsätter över 20 miljarder kronor årligen online. Litium agerar tillsammans med sitt partner nätverk på den globala marknaden och är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Arctic Securities är bolagets Certified Adviser och kan nås på certifiedadviser@arctic.com eller +46 844 68 61 00. För mer information besök gärna litium.se

Hemsida

www.litium.se

Investor Relations

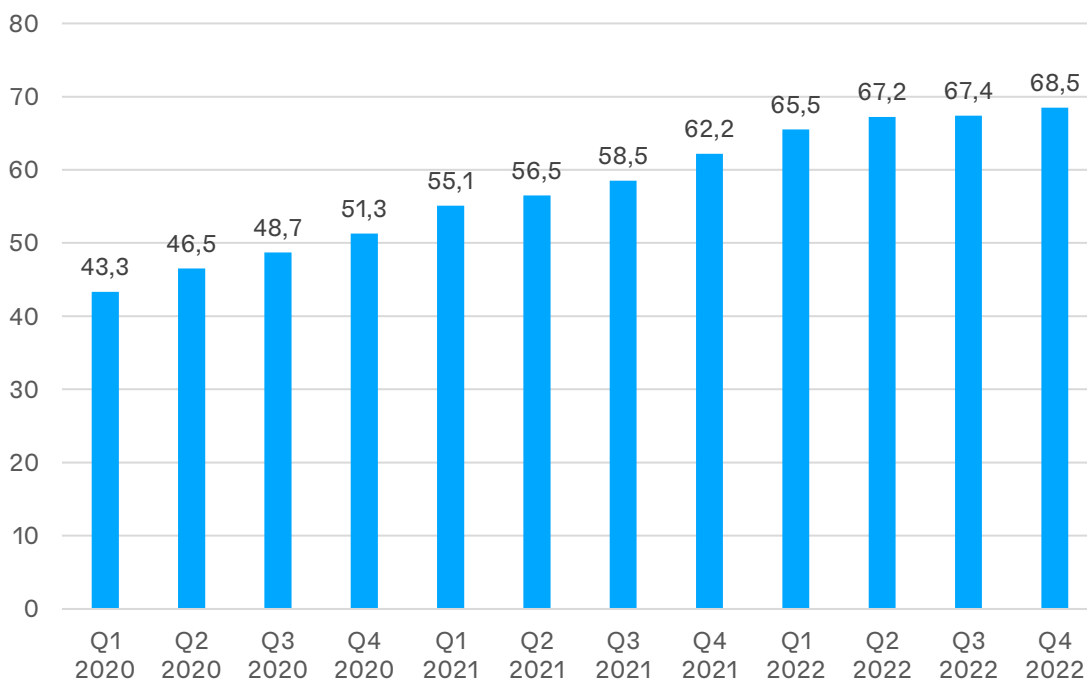
<https://www.litium.se/investor-relations>



Väsentliga händelser under 2022

- Många nya kunder anslöt under året. Exempelvis upplevelsebolaget Live it som väljer Litium för att expandera online samt företaget Dollarstore som valde att göra comeback online med Litium.
- Litium sätter flera nyckelrekryteringar på plats för att fullfölja ambitionen att skala upp på en större internationell arena med B2B som motor. I mars anger Litium att företaget har rekryterat en e-handelsprofil, Kenneth Lyngshede, som Head of Global Sales.
- I mars genomför Litium en riktad nyemission om 2 334 000 aktier till en teckningskurs om 15 kr per aktie. Emissionen blir övertecknad och tillför bolaget 35 mkr.
- Litium utser ny CFO. Elin Roglar som under flera år haft en central roll på Litiums finansavdelning tar steget upp till CFO i maj.
- I juni vinner Litium sin första kund i USA. Att Litium nu tecknar avtal direkt med kunder i USA är en strategiskt och kommersiellt viktig milstolpe för den framtida affären.
- Annual Recurring Revenue (ARR) uppgick per 2022-12-31 till 68,5 MSEK (62,2 MSEK), vilket motsvarar en tillväxt på 10,1 %

Annual Recurring Revenue – ARR (MSEK)



Vd har ordet

Året 2022 präglades av ett utmanande omvärldsläge. Makroläget påverkade brett över alla marknader och segment med en alltmer avvaktande investeringsvilja i takt med ökande inflation och osäkerhet kring utvecklingen i stort.

För Litiums del inleddes året starkt men avslutades med svagare siffror. Dels i spåren av en avvaktande marknad men här döljer sig även införandet av en ny prismodell. Det minskade konsumtionsutrymmet påverkade vissa av våra kunders försäljning och under senare delen av året sköts beslut om nya investeringar på framtiden. Vår ARR växte med 10,1% (21,2%) till 68,5 MSEK. Utan hänsyn tagen till övergångseffekten av att ett flertal större kunder gått över till Litium Commerce Cloud, som bedöms positiv på lång sikt, hade ARR passerat 70 MSEK med en tillväxt för året på 13%.

Under 2022 har vi ökat bolagets finansiella styrka genom att fylla på kassan och ta viktiga steg mot lönsamhet. Vi har förbättrat vårt operativa resultat och stängde helåret med positiv EBITDA om 0,2 MSEK (-2,5 MSEK). Detta ger att vi startar det nya året med en kassa på 22,9 MSEK vilket ger stabilitet och manöverutrymme i förhållande till skiftningar i det kommande marknadsläget. Kommersiellt och produktmässigt har vi stärkt vår marknadsposition inom B2B och fått fotfäste internationellt. Tillfälligt dämpad av makroekonomiska skeenden är vår målmarknad fortsatt i en stark tillväxttrend driven av digital transformation.

Starten på 2023 har gått i ljusare toner. Upphandlingsprocesserna rör sig snabbare igen och vi upplever tonläget mer investeringsvilligt samtidigt som vi ser ett ökat antal kvalificerade affärsmöjligheter i pipeline jämfört med förra året. Detta i kombination med en växande bas av kunder

som går live på Litium Commerce Cloud gör att vi tror på en förbättrad tillväxttakt under senare delen av året.

Litiums toppmoderna plattform ges under våren utökat stöd för headless-arkitektur och de senaste tekniska ramverken för att bygga exceptionella kundupplevelser i fronten. Utrullningen inleddes i januari och med detta förstärker vi vår ledande position som ett flexibelt och framtidssäkert teknikval för affärsledare som vill vinna det digitala racet, idag och imorgon.

I den ständiga optimeringen av tillväxt och lönsamhet så är lönsamhet prioriterat för Litiums del under året men vi är fortsatt på en tillväxtresa. Vi har en stabil finansiell position och med bibehållen kraft att skala affären fortsätter vi att gradvis anpassa våra operativa kostnader under året. Litium har satt ett tydligt finansiellt mål för 2023 – att nå kassaflödespositivt läge i slutet av året.

Den betryggande kassan, positiv lönsamhetstrend, starten på året, marknadsledande teknik och framsteg på strategiskt viktiga områden, gör att vi ser stora möjligheter att flytta fram Litiums positioner under 2023.

Patrik Settlin

Verkställande direktör



Litiums erbjudande

Marknaden

Litiums målmarknad är medelstora och stora företag som vill öka försäljningen och kundlojaliteten samt öka sin närvaro i digitala kanaler.

E-handeln har vuxit kraftigt under de senaste åren. Pandemin 2020-2022 ökade betydelsen av den digitala handeln som ökade världen över. Att finnas tillgänglig i de digitala kanalerna var avgörande för många bolags överlevnad. Under denna period har vi sett en förändring i köpbeteenden vilket gett en stark e-handel och även fortsatt tillväxt.

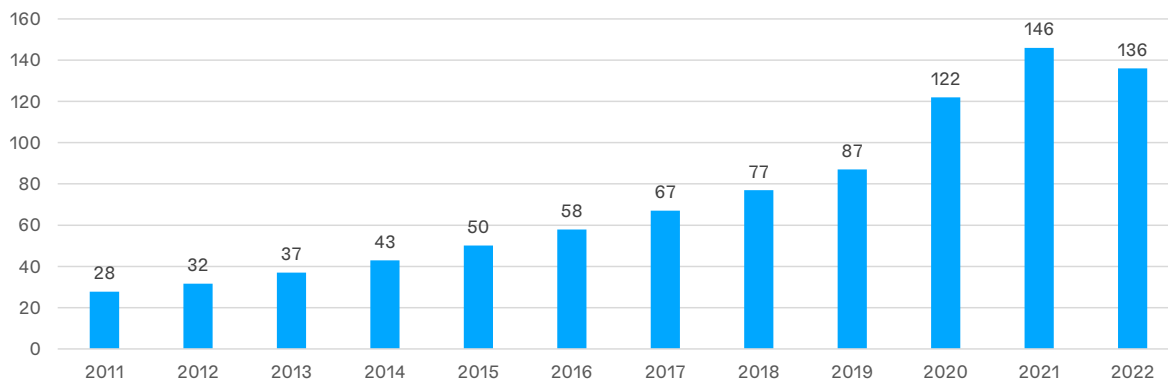
Enligt rapporten, European E-commerce Report 2022, var tillväxten i Europa under 2021 13% och omsatte 718 miljarder Euro.

PostNord/HUI Research årsrapport för 2021 visade på en tillväxt på 20% för e-handeln i Sverige. Den senaste rapporten visar på minskad tillväxt med sju procent under 2022 jämfört med föregående år och den totala omsättningen hamnade på 136 miljarder kronor. Två produktkategorier hade positiv tillväxt, Apoteksvaror (+10%) samt kläder och skor (+2%). Nedgången anses bero på flera faktorer. Dels att konsumenterna till viss del har valt att återgå till handel i fysisk butik efter pandemin, dels ökade omkostnader i en pågående lågkonjunktur och dels att det är mycket höga jämförelsetal i näthandeln.

Prognosen framåt är svår att ställa. Vi befinner oss i en period med inflation, höga räntor, krig i Europa samt ökade energipriser vilket påverkar köpbeteendet hos konsumenterna både vad gäller köpkraft och prioriteringar.

Omsättning svensk e-handel (mdkr)

2011 - 2022 (Källa: PostNord/HUI)



Litium genomför årligen en undersökning, Nordic Digital Commerce in B2B 2022, som behandlar framtid, drivkrafter och utmaningar gällande digitala affärer mellan företag (B2B). Den baseras på svar från nästan 1 000 respondenter i Sverige, Norge och Danmark. Enligt den senaste rapporten, som lanserades i

maj 2022, fortsätter betydelsen av digitala kanalerna för B2B-företagen att öka. Rapporten visar att 67% av skandinaviska B2B-företag erbjuder försäljning i digitala kanaler och 44 % rapporterar att pandemin skyndat på investeringarna ytterligare. 73% räknar med att deras försäljning online kommer att fortsätta öka de kommande tre åren. Ny rapport lanseras i maj 2023.

Rapporten finns tillgänglig på <https://content.litium.se/b2brapport2022> Ny rapport publiceras i maj 2023.

Förväntad ökning av digital försäljning inom 3 år

Källa: Litium Nordic Digital Commerce in B2B 2022

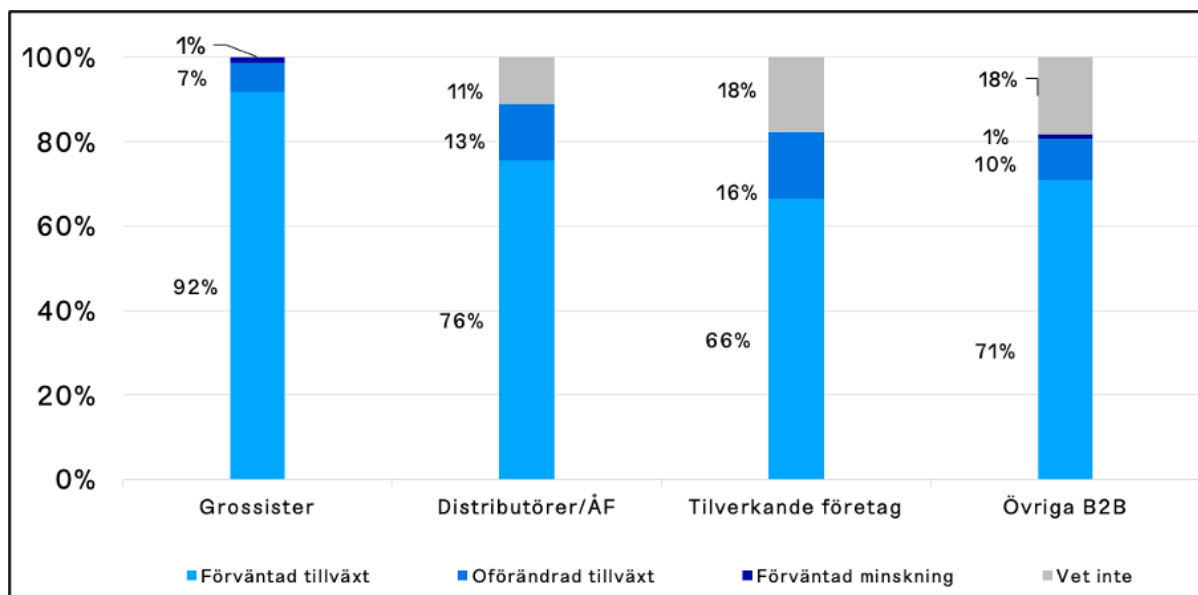


Bild: Rapporten visar att 92% av grossisterna tror på en ökning av den digitala försäljningen inom 3 år.

Litium

Litium är ett renodlat mjukvarubolag som erbjuder en komplett lösning för digital handel (e-handel) genom plattformen Litium Commerce Cloud. Plattformen levereras primärt via molnet och gör det enkelt för företag att starta digital handel, skala upp verksamheten och därmed öka tillväxten samt expandera till flera marknader och/eller kanaler helt utan begränsningar. Litium erbjuder en flexibel affärsmodell i linje med en så kallad SaaS-modell (Software as a Service) där kostnaden för Litiums kunder primärt består av en fast abonnemangsavgift. Plattformen möjliggör även en steglös tillväxt, bland annat genom en så kallad pay-per-use-modell. Modellen har en dynamisk prissättning som gör det möjligt för kunderna att betala baserat på volym och behov. Detta skapar en lägre initial investering och gör det möjligt för Litium att öka sina intäkter i takt med att kundernas försäljning ökar.

Litiums kunder

Litiums plattform för digital handel (e-handel) är anpassad både för försäljning till konsument

(B2C) och försäljning mellan företag (B2B). Litiums kunder består ungefär till hälften av B2C-kunder och till hälften av B2B-kunder. Detta gör att Litium har god kunskap om affärsbehoven för detaljhandeln, e-handlare, varumärken, grossister samt kvalificerad B2B-försäljning. Litium är idag väl positionerat med goda möjligheter att växa genom ett starkt erbjudande och många branschledande referenskunder. Några exempel på kunder inom B2C är Lindex, Jollyroom, Nordic Feel och RevolutionRace. Exempel på kunder inom B2B inkluderar PostNord, Strålfors, BE group och Tingstad.

Litiums plattform och erbjudande

Att vara snabb, omställningsbar och flexibel är nyckelområden för att lyckas i det digitala landskapet. Plattformen Litium Commerce Cloud erbjuder paketerad flexibilitet som underlättar för kunderna att växa sin digitala affär utan begränsningar, så kallad limitless commerce. Det går snabbt att skala upp och agera på nya affärsmöjligheter.

Litiums plattform erbjuder färdigpaketerade lösningar som ger kunderna snabbhet och

minskar riskerna vid uppstart av en digital handel. Företag har också flexibiliteten att skapa unika kundupplevelser, köra ”headless” och anpassa plattformen efter specifika affärsbehov. Det gör att företag kan växa obegränsat med Litium och inte riskerar att hindras av plattformen. Litium tror inte på öppna tekniska ramverk då det oftast leder till höga utvecklings- och förvaltningskostnader.

Kärnan i Litiums plattform består av; en e-handelsmotor som sköter kampanjer och ordermottagning (OMS), ett centralt produkthanteringsverktyg (PIM) och ett publiceringsverktyg (CMS). Delarna är helt integrerade och utgör tillsammans en komplett lösning för digital handel, men kan även användas var för sig, så kallad headless.

I plattformen ingår även Litium Accelerator, som är en paketering med färdiga funktioner och lösningar för en e-handel eller återförsäljarportal. Genom att bygga sin e-handel på en flexibel standardlösning, baserad på best practice, kan kunderna korta sin time-to-market och i stället lägga resurser på det som skapar mervärde och konkurrensfördelar. Dessutom sänks framtida underhållskostnader då Litium står för vidareutvecklingen av all basfunktionalitet.

Litium har också valt en så kallad best-of-breed-strategi som innebär att plattformen innehåller alla viktiga kärnfunktioner, men där bolaget arbetar tillsammans med ledande teknologiaktörer för att erbjuda spetsfunktioner. Detta för att ständigt ligga i framkant samt vara anpassningsbara till olika kundkrav på ett snabbt och kostnadseffektivt sätt. Litium Add-ons är färdiga integrationer som sparar kunderna tid och säkerställer kvalitet, exempel är Nosto och Klarna.

Litium gör det även möjligt att bygga och stärka varumärket samt ge en enhetlig kundupplevelse i alla försäljningskanaler, så kallad unified commerce.

Partnernätverket

Litiums noggrant utvalda leverantörer av specialistfunktioner och kringtjänster skapar ett omfattande samt strategiskt viktigt ekosystem. Till dessa teknologipartners hör betalningsleverantörer, olika typer av analys- och sökverktyg, e-postmarknadsföring, marketing automation samt andra system som Litiums kunder har behov av för att optimera sin försäljning och kundservice. Några exempel på teknologipartners är Klarna, Nosto, Loop54 och Voyado.

Litium får intäkter från ekosystemet via olika typer av intäktsdelningsmodeller. Ekosystemet är strategiskt viktigt för bolaget och möjliggör en fortsatt stark och snabb tillväxt. Den digitala utvecklingen och handeln går mycket snabbt och ekosystemet är en accelerator för denna.

Litiums partnernätverk består även av implementationspartners, vilka är centrala i bolagets affärsmodell och det som gör den skalbar. Nätverket består av IT-konsultföretag, e-handelsspecialiserade webbyråer och olika typer av digitala kommunikationsbyråer. Samtliga implementationspartners har hög kompetens och lång erfarenhet inom digital handel. Försäljning och implementering av lösningen görs tillsammans med dessa partners. Det är därför viktigt att bolagets partners har rätt kompetens, är affärsmässiga och håller en hög servicenivå. Litium arbetar med de bästa och gör alltid en noggrann utvärdering av de företag som vill bli partners.

För att kontinuerligt kvalitetssäkra och utveckla kompetensen för utvecklare, lösningsarkitekter och säljare hos partners har Litium ett certifieringsprogram. Exempel på implementationspartners är Columbus, Cloudnine och Knowit. Totalt bedömer Litium att fler än 1000 personer idag jobbar med Litiums plattform i Norden

Aktien och ägare

Litiums aktie noterades 2016 på Aktietorget (numera Spotlight Stock Market) och är sedan den 16 december 2020 noterad på Nasdaq First North Growth Market.



Litiumaktiens utveckling under verksamhetsåret. Blå linje visar OMX Stockholm Technology PI.

Aktiedata

Marknadsplats: Nasdaq First North Growth Market

Namn: Litium

Kortnamn: LITI

ISIN-kod: SE0007387246

Antal aktier: 16 586 201

Antal röster: 16 586 201

Kvotvärde: 1,0 SEK

Antal aktieägare: 3251

Kursutveckling och börsvärde

Aktiekursen har under året, som för många andra teknikbolag, pressats nedåt och stängde på 10,6 kr. Detta motsvarar en nedgång med cirka 39 % från årets öppningskurs som uppgick till 17,5 kronor.

Litiums börsvärde vid verksamhetsårets utgång uppgick till cirka 176 MSEK.

Nyemissioner och bemyndigande

I mars 2022 genomfördes en riktad

emission. Emissionen tillförde bolaget 35 MSEK, före avdrag för emissionskostnader. Teckningskursen uppgick till 15,0 kronor per aktie motsvarande ett volymviktat genomsnittsvärde samt med en rabatt om 9,1 %. Genom emissionen ökade antalet aktier med 2 334 000 och aktiekapitalet med 2,3 MSEK.

Årsstämman beslutade, i enlighet med styrelsens förslag, att bemyndiga styrelsen att intill nästa årsstämma vid ett eller flera tillfällen och med eller utan avvikelse från aktieägarnas företrädesrätt, fatta beslut om emission av aktier, teckningsoptioner och/eller konvertibler. Betalning ska kunna ske kontant, genom apport, genom kvittning eller eljest förenas med villkor. Bolagets aktiekapital får med stöd av bemyndigandet sammanlagt högst ökas med ett belopp motsvarande en utspädning om 20 procent av aktiekapitalet.

Aktiekapitalets utveckling

Bolagets aktiekapital har sedan bildandet förändrats enligt tabellen nedan.

År	Händelse	Förändring antal aktier	Förändring aktiekapital (SEK)	Totalt antal aktier	Totalt aktiekapital (SEK)	Kvotvärde (SEK)
2022	Nyemission ¹	2 334 000	2 334 000	16 586 201	16 586 201	1,0
2021	Nyemission ²	1 075 092	1 075 092	14 252 201	14 252 201	1,0
2020	Nyemission ³	3 333 333	3 333 333	13 177 109	13 177 109	1,0
2018	Nyemission	2 400 000	2 400 000	9 843 776	9 843 776	1,0
2018	Nyemission	850 000	850 000	7 443 776	7 443 776	1,0
2016	Nyemission	2 400 000	2 400 000	6 593 776	6 593 776	1,0
2015	Nyemission	1 014 286	1 014 286	4 193 776	4 193 776	1,0
2015	Nyemission	985 714	985 714	3 179 490	3 179 490	1,0
2012	Nyemission	1 905 075	1 905 075	2 193 776	2 193 776	1,0
2007	Nyemission	43 305	43 305	288 701	288 701	1,0
2005	Nyemission	27 296	27 296	245 396	245 396	1,0
2004	Nyemission	24 540	24 540	218 100	218 100	1,0
2003	Nyemission	64 520	64 520	193 560	193 560	1,0
2002	Nyemission	29 040	29 040	129 040	129 040	1,0

Ägare

Litiums 10 största ägare den 31 december 2022 var enligt följande

Ägare	Antal	Kapital/röster
FastPartner AB	3 240 328	19,54%
Swedbank Robur Microcap	1 419 000	8,56%
Avanza Pension	1 249 145	7,53%
Swedbank Försäkring	951 740	5,74%
Tagehus Holding AB (RGG ADM-Gruppen AB)	910 000	5,49%
Aktia Nordic MIC	823 661	4,97%
Mikael Lindblom	817 823	4,93%
Jesper Lyckeus	600 000	3,62%
TIN Ny Teknik	517 738	3,12%
Monitor International 1 AB	370 000	2,23%
Summa 10 största ägarna	10 899 435	65,71%

Bolagsstyrning

Litium är ett svenskt publikt aktiebolag. Litiums bolagsstyrning baseras på svensk lag, interna regler och instruktioner, Nasdaq First North Growth Market Regelverk för emittenter och andra tillämpbara regler.

Bolagsstyrning

Bolagsstyrning är ramverket bestående av regler, praxis och processer genom vilka Litium styrs och kontrolleras. Ramverket finns till för att uppnå företagets mål och skapa värde. Bolagsstyrningen finns till för att stärka förtroendet bland aktieägarna och andra intressenter att de beslut som fattas inom koncernen kännetecknas av tillförlitlighet, effektiv förvaltning och kontroll, öppenhet, tydlighet och god affärsetik.

Bolagsstämma

I enlighet med aktiebolagslagen är bolagsstämman bolagets högsta beslutsfattande organ och på bolagsstämman utövar aktieägarna sin rösträtt i för stämman underställda frågor, till exempel fastställande av resultat- och balansräkningar, disposition av bolagets vinst, beviljande av ansvarsfrihet för styrelsens ledamöter och verkställande direktören, val av styrelseledamöter och revisorer samt ersättning till styrelsen och revisorer. Utöver årsstämman kan extra bolagsstämma sammankallas. I enlighet med Litiums bolagsordning sker kallelse till årsstämma respektive extra bolagsstämma genom annonsering i Post- och Inrikes Tidningar samt genom att kallelsen hålls tillgänglig på Litiums webbplats.

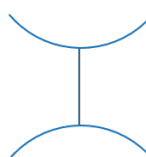
Alla aktieägare som är direktregistrerade i den av Euroclear Sweden AB förda aktieboken fem vardagar före bolagsstämman och som har meddelat bolaget sin avsikt att delta (med eventuella biträden) i bolagsstämman senast det datum som anges i kallelsen till bolagsstämman har rätt att närvara vid bolagsstämman och rösta för det antal aktier de innehar. Aktieägare kan delta i bolagsstämman personligen eller genom ombud och kan även biträdas av högst två personer. Normalt brukar aktieägare kunna registrera sig till bolagsstämman på flera olika sätt, vilka anges i kallelsen till stämman.



Aktieägare



Styrelse



Litium AB (publ)



Valberedningen

Valberedningen ska bestå av styrelsens ordförande och tre ledamöter utsedda av de tre till röstetalet största aktieägarna vid utgången av det tredje kvartalet respektive år. Med aktieägare avses även kända ägargrupperingar. Styrelsens ordförande ska årligen kontakta de aktieägare som äger rätt att utse ledamot. Namnen på valberedningens ledamöter och namnen på de aktieägare som har utsett ledamöterna ska offentliggöras senast tre månader före årsstämman. Valberedningen utser inom sig en ordförande som inte får vara styrelsens ordförande.

Valberedningens uppgifter är att, i förekommande fall, inför kommande bolagsstämma lämna förslag till beslut om; val av ordförande vid stämman, antal ledamöter och revisor, arvode till styrelse och revisor, val av styrelseledamöter och styrelseordförande, val av revisor samt principer för hur valberedningen ska utses och instruktioner för valberedningen.

Styrelsen

Styrelsen är högsta beslutande organ efter bolagsstämman. Enligt aktiebolagslagen är styrelsen ansvarig för bolagets förvaltning och organisation, vilket betyder att styrelsen är ansvarig för att bland annat fastställa mål och strategier, säkerställa rutiner och system för utvärdering av fastställda mål, fortlöpande utvärdera Litiums finansiella ställning och resultat samt utvärdera den operativa ledningen. Styrelsen ansvarar också för att säkerställa att årsredovisningen och delårsrapporterna upprättas i rätt tid.

Styrelseledamöterna väljs varje år på årsstämman, eller i förekommande fall extra bolagsstämma, för tiden fram till slutet av nästa årsstämma. En extra bolagsstämma kan välja nya styrelseledamöter, vilket förekom vid två tillfällen efter räkenskapsårets slut. Enligt bolagets bolagsordning ska styrelsen bestå av minst tre och högst nio ledamöter och högst tre suppleanter.

Styrelseordförande väljs av årsstämman och har ett särskilt ansvar för ledningen av styrelsens arbete och att styrelsens arbete är välorganiserat och genomförs på ett effektivt sätt.

Styrelsen följer en skriftlig arbetsordning som revideras årligen och fastställs på det konstituerande styrelsemötet varje år, eller ett annat styrelsemöte om så krävs. Styrelsen sammanträder enligt fastställt schema. Utöver dessa möten kan ytterligare möten anordnas för att hantera frågor som inte kan hänskjutas till ett ordinarie möte. Utöver styrelsemöten har styrelseordföranden och vd en fortlöpande dialog rörande ledningen av bolaget.

När detta publiceras består bolagets styrelse av sex ledamöter som presenteras mer detaljerat i avsnittet "Styrelse".

Verkställande direktör och ledning

Vd utses av styrelsen och har främst ansvar för bolagets löpande förvaltning och den dagliga driften. Den verkställande direktören har utsett en ledningsgrupp med flera ledande befattningshavare som är ett viktigt och beslutande organ för att säkerställa att rätt operativa beslut tas. Arbetsfördelningen mellan styrelsen och vd anges i arbetsordningen för

styrelsen och instruktionen för vd. Vd ansvarar också för att upprätta rapporter och sammanställa information från ledningen inför styrelsemöten och är föredragande av materialet på styrelsesammanträden.

Vd ska fortlöpande hålla styrelsen informerad om utvecklingen av Litiums verksamhet, omsättningens storlek, resultat och finansiella ställning, likviditets- och creditsituation, viktiga affärshändelser samt andra omständigheter som inte kan antas vara av oväsentlig betydelse för bolagets aktieägare att styrelsen känner till såsom exempelvis väsentliga tvister, uppsägning av avtal som är viktiga för Litium samt betydande omständigheter som rör verksamheten.

Vd och övriga ledande befattningshavare presenteras mer detaljerat i avsnittet "Styrelse" och "Ledande befattningshavare".

Intern kontroll

Styrelsen är ansvarig för den interna kontrollen i bolaget. Den interna kontrollen inbegriper kontroll över Litiums organisation, rutiner och åtgärder. Syftet är att säkerställa att en tillförlitlig och korrekt finansiell rapportering sker, att bolagets finansiella rapportering är upprättad i överensstämmelse med lag och tillämpliga redovisningsstandarder samt att övriga krav följs. Internkontrollen syftar även till att övervaka efterlevnaden av policys, principer och instruktioner. Därutöver sker en övervakning av skyddet av bolagets tillgångar samt att bolagets resurser utnyttjas på ett kostnadseffektivt och lämpligt sätt. Vidare sker internkontroll genom uppföljning i implementerade informations- och affärssystem samt genom löpande analys av avvikelser och risker.

Riskbedömning

Riskhantering är en del av styrelsens och ledningens interna styrning och uppföljning av verksamheten. Detta innebär identifiering av de viktigaste affärsriskerna som är förknippade med genomförandet av företagets strategi och övergripande mål, samt de risker som är beskrivna i årsredovisningen.

Fokus gällande företagets riskbedömningsprocess är att bedöma operationella risker samt graden av regelefterlevnad i respektive affärsverksamhet. De finansiella riskerna hanteras av finans- och ekonomifunktionen. Strategiska risker hanteras

direkt av ledningen som en del av den dagliga verksamheten.

Styrelsen följer upp riskexponeringen löpande för att säkerställa möjligheten att nå affärsstrategier och mål. Bolagets vd ansvarar för den löpande

hanteringen av samtliga risker inom verksamheten och för att se till att handlingsplaner implementeras vid behov för att minimera sannolikheten och effekterna av identifierade risker.

LITIUMS STYRELSE



Johan Rutgersson, styrelseordförande sedan 2019

Född: 1978.

Utbildning: Johan har en magister i företagsekonomi från Uppsala Universitet.

Övriga uppdrag: Johan är styrelseordförande i Fedelta Finance AB, Familjekortet Sverige AB samt styrelseledamot och suppleant i ett flertal bolag.

Tidigare uppdrag de senaste fem åren: Johan har tidigare varit vd och styrelseledamot i Briox AB.

Innehav: 150 706 aktier (privat och via bolag) och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till större aktieägare men ej till Bolaget och dess ledning.



David Ståhlberg, styrelseledamot sedan 2019.

Född: 1979

Utbildning: David har en civilekonomexamen från Handelshögskolan i Stockholm, en kandidat i filosofi och en kandidat i statsvetenskap från Uppsala universitet.

Övriga uppdrag: David är VD, delägare och styrelseledamot i David Ståhlberg AB.

Uppdrag de senaste fem åren: David är rådgivare och konsult för flera företag via sitt eget bolag David Ståhlberg AB där han är VD och grundare. Han håller kurser på IHM business school (inom digital transformation) och genom den egna innovationsplattformen Chapter X. David har också haft styrelseroller i Gokind AB samt Publ. AB.

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: Oberoende i förhållande till såväl bolaget och dess ledning som till större aktieägare.



Mikael Lindblom, styrelseledamot sedan 2018

Född: 1972.

Utbildning: Mikael har en Bachelor of Economics från Linköpings universitet.

Övriga uppdrag: Mikael är styrelseledamot och delägare i Briox AB, Brightbid, Fragsheet, Funmed och Agricam AB. Vidare är han delägare i Einride AB, Swegreen, Radinn, Buzz, Airmee samt Medius AB.

Uppdrag de senaste fem åren: Han har tidigare varit vd för Medius AB fram till och med 2017.

Innehav: 817 823 aktier (inklusive 263 838 aktier via Lindbloms Invest AB) och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till såväl Bolaget och dess ledning som till större aktieägare.



Catrin Wirfalk, styrelseledamot sedan 2020

Född: 1968.

Utbildning: IHM sales, Mini MBA från Provana Business School och handledda samtal från Jönköpings universitet.

Övriga uppdrag: Catrin är styrelseordförande och delägare i ProFlow samt styrelseledamot och delägare i Aventi, styrelseledamot och delägare i Kvadrat, styrelseledamot och ägare till Joy and Inspiration samt delägare i Easycom. Vidare är hon styrelseordförande i Meridion, Effektiv, Borås Grossist och C Land Logistics. Vice ordförande i Inkubatorn i Borås. Styrelseledamot i GeKås, Sparbanken Sjuhärad, Bevent Rasch, Modexa och Åhaga. Hon är också medlem av Advisory Board i Ivanhoe och Spacerenter.

Uppdrag de senaste fem åren: Catrin har tidigare varit vd för Speed Group AB. Hon har även varit medlem av Advisory Board i Skogspartner, Vinga och BSV.

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till såväl Bolaget och dess ledning som till större aktieägare.



Christopher Johansson, styrelseledamot sedan 2020

Född: 1977.

Utbildning: Christopher har en teknologie doktorexamen från Kungliga Tekniska Högskolan.

Övriga uppdrag: Christopher är vice vd för Fastpartner AB samt styrelseledamot och vd för Compactor Fastigheter AB. Vidare är han styrelsesuppleant i Anbarco Bilinvest AB, Hjulsbro Byggtjänst AB, H.J. Catering AB, Landeriet-gruppens Hyresredovisning AB, Adam Care AB, Henrik och Sven-Olof Fastigheter AB, One Network Of Holding AB och One Network of Concept AB. Därtill är han bolagsman för Handelsbolaget RetSo Konsult.

Uppdrag de senaste fem åren: -.

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till bolaget och dess ledning, men ej i förhållande till större aktieägare.



Håkan Nylander, styrelseledamot sedan 2022

Född: 1973.

Utbildning: Håkan har en ekonomie magisterexamen i Internationell företagsverksamhet från Handelshögskolan vid Göteborgs Universitet.

Övriga uppdrag: Håkan är styrelseledamot i Leaf Trail AB.

Uppdrag de senaste fem åren: Håkan är strategisk rådgivare och management konsult genom sitt bolag Leaf Trail AB. Han har tidigare varit Chief Strategy Officer på Litium. Han har också varit Managing Director och Chief Operating Officer i bolag inom Diakrit koncernen.

Innehav: 0 aktier och 0 optioner.

Oberoende: oberoende i förhållande till större aktieägare men ej till Bolaget och dess ledning.

REVISORER

PricewaterhouseCoopers AB (113 97 Stockholm) är Litiums revisor med Nicklas Kullberg som huvudansvarig revisor. Nicklas Kullberg, född 1970, är auktoriserad revisor och medlem i FAR, branschorganisationen för revisorer i Sverige.



Patrik Settlin, CEO/vd sedan 2020 (anställd 2020)

Född: 1970.

Utbildning: Patrik har en filosofie kandidatexamen från Högskolan i Gävle.

Övriga uppdrag: Patrik är vd och styrelsesuppleant i Litium E-commerce AB.

Uppdrag de senaste fem åren: Patrik har tidigare varit Chief Commercial Officer och Chief Product Officer på Visma Spcs samt vd på CDON AB.

Innehav: 50 000 aktier och 150 000 teckningsoptioner.



Elin Roglar, CFO sedan 2022 (anställd 2018)

Född: 1985.

Utbildning: Kvalificerad Redovisningsekonom, Mälarakademin.

Övriga uppdrag: -

Uppdrag senaste 5 åren: Accountant Grant Thornton, Redovisningsekonom och Redovisningschef på Litium.

Innehav: 0 aktier och 30 000 teckningsoptioner



Ludvig Block, Chief Product Officer sedan 2019 (anställd 2007)

Född: 1973.

Utbildning: Ludvig har en filosofie kandidatexamen i systemvetenskap från Lunds universitet.

Övriga uppdrag: -

Uppdrag de senaste fem åren: Ludvig har arbetat på Litium sedan 2007 och bland annat haft roller såsom R&D Manager, Requirements manager & product owner och Project manager & system developer.

Innehav: 21 000 aktier och 0 optioner.



Malin Bodolla, Chief Marketing Officer (CMO) sedan 2019 (anställd 2019)

Född: 1974.

Utbildning: Malin har en kandidatexamen i ekonomi från Växjö universitet och Handelshögskolan i Göteborg.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Malin har tidigare varit CMO hos Pedab Group, Global Marketing Manager hos Klarna, Nordisk Marknadschef hos LinkedIn och Nordisk Marknadschef hos Adobe.

Innehav: 5 000 aktier och 15 000 teckningsoptioner.



Peder Holmberg, Chief Commercial Officer (CCO) sedan 2019 (anställd 2018)

Född: 1979.

Utbildning: Peder har en magisterexamen inom internationell marknadsföring från Mälardalens högskola.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Peder har tidigare varit delägare i Mapifico AB.

Innehav: 0 aktier och 0 teckningsoptioner.



Daniel Hultgren, Chief Operating Officer sedan 2022 (anställd sedan 2011).

Född: 1982.

Utbildning: Högskoleutbildning inom mjukvaruutveckling

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: CIO på Litium sedan 2013

Innehav: 16 678 aktier och 50 000 teckningsoptioner.



Christian Rosendahl, Chief Business Development Officer (CBDO) sedan 2016 (anställd 2009)

Född: 1966.

Utbildning: Christian har läst "systemization, programming and software development" vid IBM. Vidare har han tagit kurser inom marknadsföring, administration, KI och redovisning vid Stockholms universitet samt gått diverse olika ledarskapsprogram.

Övriga uppdrag: -.

Uppdrag de senaste fem åren: Christian har tidigare varit vd och styrelseledamot för Litium E-commerce AB och Litium AB.

Innehav: 148 472 aktier och 15 000 teckningsoptioner.

Litium AB (publ)

Årsredovisning 2022

Org nr 556562-1835

Förvaltningsberättelse

Styrelsen och verkställande direktören för Litium AB (publ), 556562-1835, med säte i Stockholm, får härmed avge årsredovisning för 2022.

Allmänt om verksamheten

Information om verksamheten

Litium tillhandahåller en molnbaserad plattform för digital handel som hjälper stora och medelstora företag inom både B2C och B2B att accelerera sin försäljning. Lindex, NordicFeel och Jollyroom är några av Litiums kunder som tillsammans omsätter över 20 miljarder kronor årligen på Litiums plattform. Litium agerar genom sitt partner nätverk på den globala marknaden och är noterat på Nasdaq First North Growth Market i Stockholm.

Litiums säte är Stockholm.

Nettoomsättning och resultat

Under 2022 uppgick nettoomsättningen till 64,9 MSEK (57,9 MSEK) och utgjordes primärt av avtalsintäkter vilka även drev tillväxten. Rörelsens kostnader uppgick till -86,2 MSEK (-81,0 MSEK) och avsåg huvudsakligen personalkostnader och övriga externa kostnader.

Personalkostnaderna ligger på samma nivå som föregående år. Övriga externa kostnader ökade vilket främst var beroende på investeringar i produktutveckling och infrastruktur. Rörelseresultatet för perioden uppgick till -12,4 MSEK (-12,8 MSEK) och periodens resultat uppgick till -12,5 MSEK (-12,9 MSEK).

Finansiell ställning

Litium utvecklar en plattform för digital handel med tillhörande produktmoduler och paketeringar. Det är viktigt för både nya och existerande kunder att plattformen vidareutvecklas löpande och att nya

releaser och versioner paketeras till marknaden enligt Litiums produktutvecklingsplan. Plattformen är kärnan i verksamheten och erbjuds marknaden via Litiums partner nätverk. Kostnaderna för utvecklingen av plattformen aktiveras och den största delen av Litiums anläggningstillgångar består av aktiverade produktutvecklingskostnader (balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten). Totala anläggningstillgångar uppgick per den 31 december 2022 till 70,4 MSEK (61,4 MSEK) varav immateriella anläggningstillgångar uppgick till 69,7 MSEK (60,3 MSEK).

I mars 2022 genomförde Litium en riktad nyemission som tillförde Bolaget 35 MSEK, före avdrag för emissionskostnader. Aktiekapitalet ökade med 2 334 000 kronor.

Litium har efter stämmobeslut emitterat 210 000 teckningsoptioner i syfte att bibehålla, rekrytera och motivera nyckelpersoner och andra anställda i bolaget.

Bolagets eget kapital uppgick till 88,0 MSEK (66,1 MSEK) och stärktes av den genomförda nyemissionen under året.

Bolagets kortfristiga skulder uppgick till 19,1 MSEK (19,2 MSEK). Kortfristiga skulder utgörs främst av leverantörsskulder och upplupna kostnader.

Vid årets utgång uppgick bolagets likvida medel till 22,9 MSEK (11,2 MSEK).

Investeringar

För helåret uppgick investeringarna till 21,7 MSEK (22,9 MSEK), en minskning med 5,6 %, och avser i stort aktiverade produktutvecklingskostnader.

Avskrivningarna uppgick till 12,7 MSEK (10,3 MSEK). Avskrivning av aktiverade

produktutvecklingskostnader görs linjärt över 7 år.

Annual Recurring Revenue (ARR)

ARR uppgick per 2022-12-31 till 68,5 MSEK (62,2 MSEK per 2021-12-31) vilket motsvarar en tillväxt på 10,1%.

Litium definierar Annual Recurring Revenue (ARR) enligt följande: fasta avtalsintäkter kommande 12 månader plus rörliga avtalsintäkter senaste 12 månaderna uppräknade enligt nedan formel. Båda delarna är exklusive antaganden om tillväxt genererad av nya kunder, exklusive

antagande om churn (kunder som kommer att lämna Litium) samt exklusive antaganden om positiv eller negativ påverkan av omförhandlade kundavtal. Dock minskas ARR med eventuella rabatter. Årsvärdet för de rörliga avtalsintäkterna definieras som summan av de rörliga avtalsintäkterna för de fyra senaste kvartalen uppräknat med tillväxten jämfört med de fyra närmast föregående kvartalen:

$$(Q1+Q2+Q3+Q4\ 2022) * (Q1+Q2+Q3+Q4\ 2022) / (Q4\ 2021+Q1+Q2+Q3\ 2022)$$

Utveckling av företagets verksamhet, resultat och ställning

Belopp i SEK	2022-12-31	2021-12-31	2020-12-31	2019-12-31	2018-12-31
Nettoomsättning	64 887	57 940	48 260	40 895	31 798
Resultat efter finansiella poster	-12 451	-12 855	-18 393	-16 560	-5 544
Soliditet %	82,1	77,5	71,3	65,5	77,7

Väsentliga händelser under räkenskapsåret

- Många nya kunder anslöt under året. Exempelvis upplevelsebolaget Live it som väljer Litium för att expandera online samt företaget Dollarstore som valde att göra comeback online med Litium.
- Litium sätter flera nyckelrekryteringar på plats för att fullfölja ambitionen att skala upp på en större internationell arena med B2B som motor. I mars anger Litium att företaget har rekryterat en e-handelsprofil, Kenneth Lyngshede, som Head of Global Sales.
- I mars genomför Litium en riktad nyemission om 2 334 000 aktier till en

teckningskurs om 15 kr per aktie. Emissionen blir övertecknad och tillför bolaget 35 mkr.

- Litium utser ny CFO. Elin Roglar som under flera år haft en central roll på Litiums finansavdelning tar steget upp till CFO i maj.
- I juni vinner Litium sin första kund i USA. Att Litium nu tecknar avtal direkt med kunder i USA är en strategiskt och kommersiellt viktig milstolpe för den framtida affären.
- Annual Recurring Revenue (ARR) uppgick per 2022-12-31 till 68,5 MSEK vilket motsvarar en tillväxt på 10,1%.

Väsentliga händelser efter räkenskapsårets utgång

- Den 9 februari meddelar bolaget att en ny teknisk arkitektur för headless e-handel i Litium Commerce Cloud introduceras. Headlesslösningen gör kunderna ännu snabbare och mer flexibla, ökar tjänstens flexibilitet och skalbarhet samt ökar möjligheterna för smidigare utveckling av kundernas e-handel.
- Litium inför mål om att nå positivt kassaflöde under 2023. Detta innebär att bolaget har en befintlig kassa för långsiktig tillväxt.

Väsentliga risker och osäkerhetsfaktorer

Denna finansiella rapport innehåller uttalanden som är framåtblickande. Faktiska framtida resultat kan skilja sig väsentligt från dessa uttalanden. Faktorer som kan påverka bolagets resultat utgörs av bland annat den generella marknadsutvecklingen för digital handel, konkurrenssituationen, effekten av olika makroekonomiska omständigheter, teknisk utveckling, valutakurs- och räntefluktuationer samt politiska risker. Nuvarande och tillgänglig finansiering anses vara tillräcklig för att säkerställa fortsatt drift.

Risker kopplat till det förändrade säkerhetsläget i omvärlden

Litium följer utvecklingen löpande för att identifiera eventuella risker för verksamheten i och med Rysslands invasion av Ukraina. Litiums kundbas är huvudsakligen nordisk, men med flertalet kunder som har en världsomspännande försäljning som i viss mån kan komma att påverkas. Då Litiums intäkter till övervägande del är avtalsbundna kan vi i dagslägen inte se någon negativ påverkan på dessa. Utifrån ett leveransperspektiv har vi ett mycket begränsat beroende i form av två externa teknik konsulter som är etablerade i Ukraina. Vi ser inte någon förhöjd risk att detta påverkar utvecklingen av Litiums plattform.

Risker kopplat till marknadsutvecklingen

Den höga inflationstakten och åtgärder för att motverka denna pressar hushållens konsumtionsutrymme vilket kan leda till minskad försäljning i handeln. Affärsklimatet kan även komma att senarelägga investeringsbeslut hos företagen vilket ger längre säljprocesser i nyförsäljningen. I fjärde kvartalet upplevdes viss sådan påverkan på Litiums affär, men det bedöms inte ha avgörande betydelse i det längre perspektivet, då den digitala transformationen i vår målmarknad fortgår med underliggande oförminskad styrka. Makroekonomin och omvärldshändelsernas långtidsverkan är dock svårbedömd och vi kan inte utesluta negativa konsekvenser.

Eget kapital

Bundet eget kapital	Aktiekapital	Fond för utv.utgifter
Ingående balans	14 252 201	58 283 544
Transaktioner med ägare - nyemission	2 334 000	
Summa	16 586 201	58 283 544

Omföring mellan poster i eget kapital

Omföring till fond för utv utgifter	-	10 197 389
Summa	-	10 197 389

Vid periodens utgång

16 586 201 **68 480 933**

Fritt eget kapital	Överkursfond	Balanserad vinst el förlust	Årets resultat
Ingående balans	119 856 848	-113 430 368	-12 854 869
Transaktioner med ägare - nyemission	32 676 000		
Transaktioner med ägare - kostnader för nyemission	-928 564		
Transaktioner med ägare - sålda teckningsoptioner	-	285 050	-
Summa	151 604 284	-113 145 318	-12 854 869

Omföring mellan poster i eget kapital

Omföring till fond för utv utgifter	-	-10 197 389	-
Disposition enl årsstämmabeslut	-	-12 854 869	12 854 869
Summa	-	-23 052 258	12 854 869
Årets resultat	-	-	-12 450 766

Vid periodens utgång

151 604 284 **-136 197 576** **-12 450 766**

Förslag till disposition av företagets vinst eller förlust

Styrelsen föreslår att ansamlat fritt eget kapital:

	Belopp i SEK
Överkursfond	151 604 284
Balanserat resultat	-136 197 576
Årets resultat	-12 450 766
Totalt	2 955 942
Disponeras för balanseras i ny räkning	2 955 942
Summa	2 955 942

Resultaträkning

Belopp i SEK	Not	2022-01-01-	2021-01-01-
		2022-12-31	2021-12-31
Nettoomsättning		64 886 578	57 939 992
Aktiverat arbete för egen räkning		8 507 123	9 977 364
Övriga rörelseintäkter		382 569	330 217
		73 776 270	68 247 573
Rörelsens kostnader			
Övriga externa kostnader		-37 504 697	-34 761 197
Personalkostnader	3	-35 725 159	-35 830 516
Av/nedskrivningar av materiella och immateriella anläggningstillgångar		-12 652 568	-10 299 266
Övriga rörelsekostnader		-329 599	-150 635
Rörelseresultat		-12 435 753	-12 794 041
Resultat från finansiella poster			
Övriga ränteintäkter och liknande intäkter		307	-
Räntekostnader och liknande kostnader		-15 320	-60 828
Resultat efter finansiella poster		-12 450 766	-12 854 869
Resultat före skatt		-12 450 766	-12 854 869
Skatt på årets resultat		-	-
Årets resultat	4	-12 450 766	-12 854 869

Balansräkning

Belopp i SEK	Not	2022-12-31	2021-12-31
Tillgångar			
Anläggningstillgångar			
Immateriella anläggningstillgångar			
Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten	5	68 485 669	59 006 641
Programvaror	6	1 190 626	1 335 901
		69 676 295	60 342 542
Materiella anläggningstillgångar			
Förbättringsutgifter på annans fastighet	7	-	4 787
Inventarier, verktyg och installationer	8	618 535	945 907
		618 535	950 694
Finansiella anläggningstillgångar			
Andelar i koncernföretag	9, 10	117 700	117 700
		117 700	117 700
Summa anläggningstillgångar		70 412 530	61 410 936
Omsättningstillgångar			
Kortfristiga fordringar			
Kundfordringar		10 371 338	9 808 805
Övriga fordringar		8 429	49 967
Förutbetalda kostnader och upplupna intäkter		3 496 776	2 829 834
		13 876 543	12 688 606
Kassa och bank		22 882 762	11 161 857
Summa omsättningstillgångar		36 759 305	23 850 463
Summa tillgångar		107 171 834	85 261 399

Belopp i SEK	Not	2022-12-31	2021-12-31
Eget kapital och skulder			
Eget kapital			
Bundet eget kapital			
Aktiekapital (16 586 201 aktier)		16 586 201	14 252 201
Fond för utvecklingsutgifter		68 480 933	58 283 544
		85 067 134	72 535 745
Fritt eget kapital			
Överkursfond		151 604 284	119 856 848
Balanserad vinst eller förlust		-136 197 576	-113 430 368
Årets resultat		-12 450 766	-12 854 869
		2 955 942	-6 428 389
Summa eget kapital		88 023 076	66 107 357
		-	-
Kortfristiga skulder			
	11		
Skulder till kreditinstitut		-	416 654
Leverantörsskulder		9 061 286	6 332 779
Skulder till koncernföretag		822 520	828 145
Skatteskulder		239 422	560 921
Övriga kortfristiga skulder		2 344 772	1 808 705
Upplupna kostnader och förutbetalda intäkter		6 680 758	9 206 838
		19 148 758	19 154 042
Summa eget kapital och skulder		107 171 834	85 261 399

Kassaflödesanalys

Belopp i SEK	Not	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Den löpande verksamheten			
Resultat efter finansiella poster		-12 450 766	-12 854 869
Justeringar för poster som inte ingår i kassaflödet, m m		12 652 568	10 299 267
		201 802	-2 555 602
Betald inkomstskatt		-	-
Kassaflöde från den löpande verksamheten före förändringar av rörelsekapital			
		201 802	-2 555 602
Kassaflöde från förändringar i rörelsekapital			
Ökning (-) /Minskning (+) av rörelsefordringar		-1 187 939	-188 734
Ökning (+) /Minskning (-) av rörelseskulder		411 372	-1 607 301
Kassaflöde från den löpande verksamheten		-574 765	-4 351 637
Investeringsverksamheten			
Förvärv av immateriella anläggningstillgångar		-21 451 946	-22 631 636
Förvärv av materiella anläggningstillgångar		-202 216	-309 562
Kassaflöde från investeringsverksamheten		-21 654 162	-22 941 198
Finansieringsverksamheten			
Nyemission		35 010 000	26 199 992
Emissionskostnader		-928 564	-1 502 000
Försäljning av teckningsoptioner		285 050	77 825
Nyupptagna lån		-	-
Amortering av lån		-416 654	-1 000 004
Kassaflöde från finansieringsverksamheten		33 949 832	23 775 813
Årets kassaflöde		11 720 905	-3 517 021
Likvida medel vid årets/periodens ingång		11 161 857	14 678 878
Likvida medel vid årets utgång		22 882 762	11 161 857

Noter

Not 1 Redovisningsprinciper

Belopp i SEK om inget annat anges

Allmänna redovisningsprinciper

Årsredovisningen har upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och Bokföringsnämndens allmänna råd BFNAR 2012:1 Årsredovisning och koncernredovisning (K3).

Värderingsprinciper m m

Tillgångar, avsättningar och skulder har värderats utifrån anskaffningsvärden om inget annat anges nedan.

Immateriella anläggningstillgångar

Vid redovisning av utgifter för utveckling tillämpas aktiveringsmodellen. Det innebär att utgifter som uppkommit under utvecklingsfasen redovisas som tillgång när samtliga nedanstående förutsättningar är uppfyllda:

- Det är tekniskt möjligt att färdigställa den immateriella anläggningstillgången så att den kan användas eller säljas.
- Avsikten är att färdigställa den immateriella anläggningstillgången och att använda eller sälja den.
- Förutsättningar finns för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- Det är sannolikt att den immateriella anläggningstillgången kommer att generera framtida ekonomiska fördelar.
- Det finns erforderliga och adekvata tekniska, ekonomiska och andra resurser för att fullfölja utvecklingen och för att använda eller sälja den immateriella anläggningstillgången.
- De utgifter som är hänförliga till den immateriella anläggningstillgången kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Internt upparbetade immateriella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och ned-

skrivningar med tillägg för uppskrivningar. Anskaffningsvärdet för en internt upparbetad immateriell anläggningstillgång utgörs av samtliga direkt hänförliga utgifter (t.ex. material och löner).

Övriga immateriella anläggningstillgångar

Övriga immateriella tillgångar som förvärvats av företaget är redovisade till anskaffningsvärde minus ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. Utgifter för internt genererad goodwill och varumärken redovisas i resultaträkningen som kostnad då de uppkommer.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

<u>Immateriella anläggningstillgångar</u>	<u>År</u>
Internt upparbetade immateriella tillgångar	
Balanserade utgifter för utveckling och liknande arbeten	7
Förvärvade immateriella tillgångar	
Programvaror	7

Företagsledningens bedömning är att ovan angivna avskrivningstakt motsvarar de immateriella anläggningstillgångarnas ekonomiska livslängd.

Materiella anläggningstillgångar

Materiella anläggningstillgångar redovisas till anskaffningsvärde minskat med ackumulerade avskrivningar och nedskrivningar. I anskaffningsvärdet ingår förutom inköpspriset även utgifter som är direkt hänförliga till förvärvet.

Avskrivningar

Avskrivning sker linjärt över tillgångens beräknade nyttjandeperiod eftersom det återspeglar den förväntade förbrukningen av tillgångens framtida ekonomiska fördelar. Avskrivningen redovisas som kostnad i resultaträkningen.

<u>Materiella anläggningstillgångar</u>	<u>År</u>
Inventarier, verktyg och installationer	5

Företagsledningens bedömning är att ovan angivna avskrivningstakt motsvarar de materiella anläggningstillgångarnas ekonomiska livslängd.

Nedskrivningar – materiella och immateriella anläggningstillgångar

Vid varje balansdag bedöms om det finns någon indikation på att ett tillgångsvärde är lägre än dess redovisade värde. Om en sådan indikation finns, beräknas tillgångens återvinningsvärde. Återvinningsvärdet är det högsta av verkligt värde med avdrag för försäljningskostnader och nyttjandevärde. Vid beräkning av nyttjandevärdet beräknas nuvärdet av de framtida kassaflöden som tillgången väntas ge upphov till i den löpande verksamheten samt när den avyttras eller utrangeras. Den diskonteringsränta som används är före skatt och återspeglar marknadsmässiga bedömningar av pengars tidsvärde och de risker som avser tillgången. En tidigare nedskrivning återförs endast om de skäl som låg till grund för beräkningen av återvinningsvärdet vid den senaste nedskrivningen har förändrats.

Ersättningar till anställda

Kortfristiga ersättningar utgörs av lön, sociala avgifter, betald semester, betald sjukfrånvaro, sjukvård och bonus. Kortfristiga ersättningar redovisas som en kostnad och en skuld då det finns en legal eller informell förpliktelse att betala ut en ersättning.

Ersättningar till anställda efter avslutad anställning

Planer för ersättningar efter avslutad anställning klassificeras som avgiftsbestämda. Vid avgiftsbestämda planer betalas fastställda avgifter till ett annat företag, normalt ett försäkringsföretag, och har inte längre någon förpliktelse till den anställde när avgiften är betald. Storleken på den anställdes ersättningar efter avslutad anställning är beroende av de avgifter som

har betalats och den kapitalavkastning som avgifterna ger.

Ersättningar vid uppsägning

Ersättningar vid uppsägningar, i den omfattning ersättningen inte ger företaget några framtida ekonomiska fördelar, redovisas endast som en skuld och en kostnad när företaget har en legal eller informell förpliktelse att antingen

- a. avsluta en anställds eller en grupp av anställdas anställning före den normala tidpunkten för anställningens upphörande, eller
- b. lämna ersättningar vid uppsägning genom erbjudande för att uppmuntra frivillig avgång. Ersättningar vid uppsägningar redovisas endast när företaget har en detaljerad plan för uppsägningen och inte har någon realistisk möjlighet att annullera planen.

Skatt

Skatt på årets resultat i resultaträkningen består av aktuell skatt och uppskjuten skatt. Aktuell skatt är inkomstskatt för innevarande räkenskapsår som avser årets skattepliktiga resultat och den del av tidigare räkenskapsårs inkomstskatt som ännu inte har redovisats. Uppskjuten skatt är inkomstskatt för skattepliktigt resultat avseende framtida räkenskapsår till följd av tidigare transaktioner eller händelser.

Intäkter

Litium har intäkter från försäljning av löpande avtalsintäkter, tjänster och licenser. Nedanstående kriterier gäller för intäktsföring av respektive kategori:

Löpande avtalsintäkter

De löpande avtalsintäkterna redovisas i den omfattning det anses sannolikt att de ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget och intäkterna kan beräknas på ett tillförlitligt sätt. Sådana avtal som innebär upplåtelse av immateriella rättigheter till produkten betraktas som en vara och redovisas vid leverans då inga väsentliga förpliktelser kvarstår. Sådana

avtal som är att betrakta som en tjänst, ”Software as a Service”, och som inte är förknippade med upplåtelse av immateriella rättigheter redovisas löpande över avtalstiden.

Tjänsteuppdrag

Inkomst från uppdrag på löpande räkning redovisas som intäkt i takt med att arbete utförs.

Licensförsäljning

Intäkten från licensförsäljning redovisas när avtal träffats och det anses säkert att de

ekonomiska fördelarna kommer att tillgodogöras bolaget samt att intäktsbeloppet kan beräknas på ett tillförlitligt sätt.

Not 2 Koncernuppgifter

Företaget utgör moderföretag för en mindre koncern och upprättar ej koncernredovisning med hänvisning till reglerna i Årsredovisningslagen 7 kap. 3§.

Not 3 Anställda och personalkostnader

	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Medelantalet anställda		
Sverige	27	29
Norge	2	2
Totalt	29	31
	2022-01-01- 2022-12-31	2021-01-01- 2021-12-31
Löner, andra ersättningar och sociala kostnader		
Löner och andra ersättningar:	23 443 038	23 419 510
Sociala kostnader	11 328 312	11 713 643
(varav pensionskostnader)	3 246 378	3 676 843

Not 4 Resultat per aktie

Årets resultat per aktie har beräknats utifrån genomsnittligt antal aktier under året och gäller före och efter utspädning.

	2022-12-31	2021-12-31
Resultat per aktie (SEK)	-0,81	-0,94

Not 5 Balanserade utgifter för utvecklingsarbeten och liknande arbeten

	2022-12-31	2021-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
-Vid årets början	123 842 822	102 687 712
-Försäljningar/utrangeringar	-	-
-Årets aktiveringar	21 353 471	21 155 110
Vid årets slut	145 196 293	123 842 822
Akkumulerade avskrivningar		
-Vid årets början	-64 836 181	-55 286 008
-Försäljningar/utrangeringar	-	-
-Årets avskrivning	-11 874 443	-9 550 173
Vid årets slut	-76 710 624	-64 836 181
Redovisat värde vid årets slut	68 485 669	59 006 641

Not 6 Programvaror

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	1 476 525	
Inköp	98 475	1 476 525
Utgående ackumulerade anskaffningsvärde	1 575 000	1 476 525
Ingående avskrivningar	-140 624	-
Årets avskrivningar	-243 750	-140 624
Utgående ackumulerade avskrivningar	-384 374	-140 624
Redovisat värde vid årets slut	1 190 626	1 335 901

Not 7 Förbättringsutgifter på annans fastighet

	2022-12-31	2021-12-31
Ingående anskaffningsvärden	78 600	78 600
Nyanskaffningar	-	-
Försäljningar/utrangeringar	-	-
Utgående anskaffningsvärden	78 600	78 600
Ingående avskrivningar	-73 813	-47 614
Förändringar av avskrivningar		
Återförda avskrivningar på försäljningar resp. utrangeringar	-	-
Årets avskrivningar	-4 787	-26 199
Utgående avskrivningar	-78 600	-73 813
Redovisat värde vid årets slut	-	4 787

Not 8 Inventarier, verktyg och installationer

	2022-12-31	2021-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden		
-Vid årets början	2 591 621	2 979 603
-Nyanskaffningar	202 216	309 562
-Avyttringar och utrangeringar	-	-697 544
	2 793 837	2 591 621
Akkumulerade avskrivningar		
-Vid årets början	-1 645 714	-1 760 988
-Återförda avskrivningar på Avyttringar och utrangeringar	-	697 544
-Årets avskrivning	-529 588	-582 270
	-2 175 302	-1 645 714
Redovisat värde vid årets slut	618 535	945 907

Not 9 Andelar i koncernföretag

	2022-12-31	2021-12-31
Akkumulerade anskaffningsvärden:		
-Vid årets början	1 271 716	1 271 716
Vid årets slut	1 271 716	1 271 716
Akkumulerade nedskrivningar:		
-Vid årets början	-1 154 016	-1 154 016
Vid årets slut	-1 154 016	-1 154 016
Redovisat värde vid årets slut	117 700	117 700

Not 10 Specifikation andelar i koncernföretag

Dotterföretag / Org nr / Säte	Antal andelar	Kapitalandel i %	Rösträttsandel i %	Redovisat värde
Litium E-commerce AB, 556697-7681, Jönköping	1 177	100	100	117 700
				117 700
			Eget kapital	Resultat
Litium E-commerce AB			887 888	-6 532

Not 11 Checkräkningskredit

	2022-12-31	2021-12-31
Beviljad kreditlimit	5 000 000	5 000 000
Outnyttjad del	-5 000 000	-5 000 000
Utnyttjat kreditbelopp	-	-

Not 12 Ställda säkerheter och eventuella förpliktelser

Ställda säkerheter	2022-12-31	2021-12-31
För egna skulder och avsättningar		
Företagsinteckningar	7 100 000	7 100 000
	7 100 000	7 100 000
Summa ställda säkerheter	7 100 000	7 100 000

Not 12 Händelser efter balansdagen

Den 9 februari meddelar bolaget att en ny teknisk arkitektur för headless e-handel i Litium Commerce Cloud introduceras. Headlesslösningen gör kunderna ännu snabbare och mer flexibla, ökar tjänstens flexibilitet och skalbarhet samt ökar möjligheterna för smidigare utveckling av kundernas e-handel.

Litium inför mål om att nå positivt kassaflöde under 2023. Detta innebär att bolaget har en befintlig kassa för långsiktig tillväxt.

Stockholm 2023-03-29

Johan Rutgersson Styrelseordförande

Patrik Settlin Verkställande direktör

Christopher Johansson Styrelseledamot

Mikael Lindblom Styrelseledamot

Catrin Wirfalk Styrelseledamot

David Ståhlberg Styrelseledamot

Håkan Nylander Styrelseledamot

Vår revisionsberättelse har lämnats
2023-03-29

PricewaterhouseCoopers AB

Nicklas Kullberg Auktoriserad revisor

Revisionsberättelse

Till bolagsstämman i Litium AB (publ), org.nr 556562-1835

Rapport om årsredovisningen

Uttalanden

Vi har utfört en revision av årsredovisningen för Litium AB (publ) för år 2022. Bolagets årsredovisning ingår på sidorna 19-34 i detta dokument.

Enligt vår uppfattning har årsredovisningen upprättats i enlighet med årsredovisningslagen och ger en i alla väsentliga avseenden rättvisande bild av Litium AB (publ)s finansiella ställning per den 31 december 2022 och av dess finansiella resultat och kassaflöde för året enligt årsredovisningslagen. Förvaltningsberättelsen är förenlig med årsredovisningens övriga delar.

Vi tillstyrker därför att bolagsstämman fastställer resultaträkningen och balansräkningen för Litium AB (publ).

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt International Standards on Auditing (ISA) och god revisionssed i Sverige. Vårt ansvar enligt dessa standarder beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Litium AB (publ) enligt god revisorssed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Annan information än årsredovisningen

Detta dokument innehåller även annan information än årsredovisningen och återfinns på sidorna 1-18. Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för denna andra information.

Vårt uttalande avseende årsredovisningen omfattar inte denna information och vi gör inget uttalande med bestyrkande avseende denna andra information.

I samband med vår revision av årsredovisningen är det vårt ansvar att läsa den information som identifieras ovan och överväga om informationen i väsentlig utsträckning är oförenlig med årsredovisningen. Vid denna genomgång beaktar vi även den kunskap vi i övrigt inhämtat under revisionen samt bedömer om informationen i övrigt verkar innehålla väsentliga felaktigheter.

Om vi, baserat på det arbete som har utförts avseende denna information, drar slutsatsen att den andra informationen innehåller en väsentlig felaktighet, är vi skyldiga att rapportera detta. Vi har inget att rapportera i det avseendet.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen och verkställande direktören som har ansvaret för att årsredovisningen upprättas och att den ger en rättvisande bild enligt årsredovisningslagen. Styrelsen och verkställande direktören ansvarar även för den interna kontroll som de bedömer är nödvändig för att upprätta en årsredovisning som inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag.

Vid upprättandet av årsredovisningen ansvarar styrelsen och verkställande direktören för bedömningen av bolagets förmåga att fortsätta verksamheten. De upplyser, när så är tillämpligt, om förhållanden som kan påverka förmågan att fortsätta verksamheten och att använda antagandet om fortsatt drift. Antagandet om fortsatt drift tillämpas dock inte om styrelsen och verkställande direktören avser att likvidera bolaget, upphöra med verksamheten eller inte har något realistiskt alternativ till att göra något av detta.

Revisorns ansvar

Våra mål är att uppnå en rimlig grad av säkerhet om huruvida årsredovisningen som helhet inte innehåller några väsentliga felaktigheter, vare sig dessa beror på oegentligheter eller misstag, och att lämna en revisionsberättelse som innehåller våra uttalanden. Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men är ingen garanti för att en revision som utförs enligt ISA och god revisions sed i Sverige alltid kommer att upptäcka en väsentlig felaktighet om en sådan finns. Felaktigheter kan uppstå på grund av oegentligheter eller misstag och anses vara väsentliga om de enskilt eller tillsammans rimligen kan förväntas påverka de ekonomiska beslut som användare fattar med grund i årsredovisningen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av årsredovisningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Rapport om andra krav enligt lagar och andra författningar

Uttalanden

Utöver vår revision av årsredovisningen har vi även utfört en revision av styrelsens och verkställande direktörens förvaltning för Litium AB (publ) för år 2022 samt av förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust.

Vi tillstyrker att bolagsstämman disponerar vinsten enligt förslaget i förvaltningsberättelsen och beviljar styrelsens ledamöter och verkställande direktören ansvarsfrihet för räkenskapsåret.

Grund för uttalanden

Vi har utfört revisionen enligt god revisions sed i Sverige. Vårt ansvar enligt denna beskrivs närmare i avsnittet Revisorns ansvar. Vi är oberoende i förhållande till Litium AB (publ) enligt god revisors sed i Sverige och har i övrigt fullgjort vårt yrkesetiska ansvar enligt dessa krav.

Vi anser att de revisionsbevis vi har inhämtat är tillräckliga och ändamålsenliga som grund för våra uttalanden.

Styrelsens och verkställande direktörens ansvar

Det är styrelsen som har ansvaret för förslaget till dispositioner beträffande bolagets vinst eller förlust. Vid förslag till utdelning innefattar detta bland annat en bedömning av om utdelningen är försvarlig med hänsyn till de krav som bolagets verksamhetsart, omfattning och risker ställer på storleken av bolagets egna kapital, konsolideringsbehov, likviditet och ställning i övrigt.

Styrelsen ansvarar för bolagets organisation och förvaltningen av bolagets angelägenheter. Detta innefattar bland annat att fortlöpande bedöma bolagets ekonomiska situation, och att tillse att bolagets organisation är utformad så att bokföringen, medelsförvaltningen och bolagets ekonomiska angelägenheter i övrigt kontrolleras på ett betryggande sätt. Den verkställande direktören ska sköta den löpande förvaltningen enligt styrelsens riktlinjer och anvisningar och bland annat vidta de åtgärder som är nödvändiga för att bolagets bokföring ska fullgöras i överensstämmelse med lag och för att medelsförvaltningen ska skötas på ett betryggande sätt.

Revisorns ansvar

Vårt mål beträffande revisionen av förvaltningen, och därmed vårt uttalande om ansvarsfrihet, är att inhämta revisionsbevis för att med en rimlig grad av säkerhet kunna bedöma om någon styrelseledamot eller verkställande direktören i något väsentligt avseende:

- företagit någon åtgärd eller gjort sig skyldig till någon försummelse som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget
- på något annat sätt handlat i strid med aktiebolagslagen, årsredovisningslagen eller bolagsordningen.

Vårt mål beträffande revisionen av förslaget till dispositioner av bolagets vinst eller förlust, och därmed vårt uttalande om detta, är att med rimlig grad av säkerhet bedöma om förslaget är förenligt med aktiebolagslagen.

Rimlig säkerhet är en hög grad av säkerhet, men ingen garanti för att en revision som utförs enligt god revisionssed i Sverige alltid kommer att upptäcka åtgärder eller försummelser som kan föranleda ersättningsskyldighet mot bolaget, eller att ett förslag till dispositioner av bolagets vinst eller förlust inte är förenligt med aktiebolagslagen.

En ytterligare beskrivning av vårt ansvar för revisionen av förvaltningen finns på Revisorsinspektionens webbplats: www.revisorsinspektionen.se/revisornsansvar. Denna beskrivning är en del av revisionsberättelsen.

Stockholm den 29 mars 2023

PricewaterhouseCoopers AB

Nicklas Kullberg

Auktoriserad revisor

Litium AB (publ) är en av Nordens ledande aktörer inom digital handel. Vi hjälper företag inom B2B och B2C att accelerera sin försäljning, snabbt skala upp sin verksamhet, nå nya marknader och samtidigt skapa marknadsledande kundupplevelser online. Vi gör det genom att erbjuda en skalbar och molnbaserad e-handelsplattform som är byggd för tillväxt. Våra kunder som Lindex, Tingstad och Jollyroom omsätter över 20 miljarder kronor årligen online. Litium agerar tillsammans med sitt partnersätverk på den globala marknaden och är noterat på Nasdaq First North Growth Market. Arctic Securities är bolagets Certified Adviser och kan nås på certifiedadviser@arctic.com eller +46 844 68 61 00. För mer information besök gärna litium.se

Litium AB (publ) | Luntmakargatan 34, 111 37 Stockholm | +46 8 586 434 00 | info@litium.com | www.litium.se